

H1102

INGÉNIEUR / INGÉNIEURE D'AFFAIRES EN INDUSTRIE

Emploi
cadreEmploi stratégique
pour la Transition
écologique

Autres emplois décrits

- Bid manager
- Chef de projet d'affaires d'ingénierie industrielle
- Ingénieur / Ingénieure d'affaires industrielles en éco-conception
- Ingénieur / Ingénieure de contrats industriels
- Ingénieur / Ingénieure de programme d'affaires en industrie
- Ingénieur / Ingénieure de projet d'affaires en industrie
- Ingénieur / Ingénieure de suivi d'affaires en industrie
- Ingénieur / Ingénieure pilotage de projets d'affaires industriels
- Ingénieur technico-commercial / Ingénieure technico-commerciale en affaires industrielles
- Responsable de projet d'affaires en industrie

Définition

L'ingénieur(e) d'affaires guide et suit les projets de son entreprise, vendant produits et services à son portefeuille de clients.

- Identifie et développe de nouvelles opportunités d'affaires dans le secteur industriel
- Élabore et négocie des propositions techniques et commerciales
- Gère la relation client tout au long du projet pour assurer la satisfaction et fidéliser
- Coordonne les équipes techniques pour la réalisation des projets
- Assure le suivi financier et contractuel des affaires
- Analyse les risques projets et propose des solutions adaptées

Accès à l'emploi

Cet emploi est accessible avec un diplôme de niveau Bac+5 en ingénierie industrielle ou gestion de projet industriel. Des certifications en management de projet ou éco-conception peuvent être des atouts. Une formation en ingénierie commerciale est également pertinente.

Compétences

Savoir-faire

Développement commercial	Négocier des solutions techniques ou financières avec un client
	Concevoir et promouvoir une offre commerciale
	Présenter et valoriser un produit ou un service
	Développer et fidéliser la relation client
Recherche, Innovation	Coordonner les études techniques et les études de prix
	Superviser les tests de nouveaux produits
Management	Mettre en place des outils et des méthodes de travail collaboratif
	Animer, coordonner une équipe

Pilotage et maîtrise des coûts	Suivre et relancer un client, gérer un compte client Gérer les relations avec les fournisseurs et les sous-traitants
Communication, Multimédia	Représenter sa structure lors d'un événement ou auprès d'instances de décision Établir un cahier des charges technique
Gestion administrative et comptable	Organiser et planifier une activité
Relation client	Analyser les besoins techniques d'un projet Recueillir et analyser les besoins client Gérer les retours des clients pour améliorer les services
Conception	Optimiser un processus industriel Proposer des améliorations techniques continues Adapter les spécifications techniques aux marchés 
Prévention des risques	Évaluer les risques techniques des projets  Superviser la mise en œuvre de solutions techniques
Stratégie de développement	Planifier et suivre les échéances de projet Établir des partenariats pour la R&D Contrôler des indicateurs de performance, analyser et corriger des écarts
Qualité	Contrôler la qualité des produits finis
Communication	Mener des réunions techniques avec les équipes Convaincre, négocier
Data et Nouvelles technologies	Analyser, exploiter, structurer des données
Conseil, Transmission	Former les équipes aux nouvelles technologies
Maintenance, Réparation	Assurer la conformité aux normes industrielles
Protection des personnes et de l'environnement	Réaliser une étude d'impact environnemental Appliquer les normes liées au recyclage de matériaux
Organisation	Maintenir une veille technologique et réglementaire active Structurer, synthétiser des informations Documenter les procédures techniques pour les équipes
Gestion et contrôle	Élaborer, suivre et piloter un budget
Droit, contentieux et négociation	Négocier un contrat

Savoir-être professionnels

Travailler en équipe
Organiser son travail selon les priorités et les objectifs
Faire preuve de rigueur et de précision
Faire preuve de leadership

Savoirs

Analyse de cycle de vie
Anglais des affaires
Utilisation de logiciels de CAO/DAO
Logiciel de gestion clients
Progiciels de gestion intégrée d'entreprise (ERP)
Gestion de projets industriels
Techniques de négociation avancées
Planification stratégique
Analyse de rentabilité de projets
Gestion des relations clientèle
Mécanique, travail des matériaux
Gestion des coûts et budgetisation

Domaines d'expertise

Éco-conception
Marketing / Mercatique
Développement de stratégies de fidélisation de la clientèle
Organisation de la chaîne logistique
Droit commercial
Cadre réglementaire environnemental
Normes ISO 14000
Gestion des risques industriels
Procédures de fabrication
Méthodes d'évaluation des fournisseurs
Normes qualité
Suivi de la réglementation industrielle
Procédures d'appels d'offres

Normes et procédés

Techniques commerciales
Techniques de reporting

Techniques professionnelles

Contextes de travail

	Conditions de travail et risques professionnels	Déplacements professionnels Possibilité de télétravail Travail en mode projet
	Horaires et durée du travail	Travail selon un rythme irrégulier et des pics d'activité
	Publics spécifiques	Clientèle d'affaires
	Statut d'emploi	Salarié secteur privé (CDI, CDD)

Secteurs d'activité

• Industries