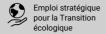
# H1102 INGÉNIEUR / INGÉNIEURE D'AFFAIRES EN INDUSTRIE





# Autres emplois décrits

- · Bid manager
- · Chef de projet d'affaires d'ingénierie industrielle
- · Ingénieur / Ingénieure d'affaires industrielles en éco-conception
- · Ingénieur / Ingénieure de contrats industriels
- Ingénieur / Ingénieure de programme d'affaires en industrie

- · Ingénieur / Ingénieure de projet d'affaires en industrie
- · Ingénieur / Ingénieure de suivi d'affaires en industrie
- · Ingénieur / Ingénieure pilotage de projets d'affaires industriels
- Ingénieur technico-commercial / Ingénieure technico-commerciale en affaires industrielles
- · Responsable de projet d'affaires en industrie

### **Définition**

L'ingénieur(e) d'affaires guide et suit les projets de son entreprise, vendant produits et services à son portefeuille de clients.

- · Identifie et développe de nouvelles opportunités d'affaires dans le secteur industriel
- Élabore et négocie des propositions techniques et commerciales
- · Gère la relation client tout au long du projet pour assurer la satisfaction et fidéliser
- · Coordonne les équipes techniques pour la réalisation des projets
- · Assure le suivi financier et contractuel des affaires
- · Analyse les risques projets et propose des solutions adaptées

### Accès à l'emploi

Cet emploi est accessible avec un diplôme de niveau Bac+5 en ingénierie industrielle ou gestion de projet industriel. Des certifications en management de projet ou éco-conception peuvent être des atouts. Une formation en ingénierie commerciale est également pertinente.

### Compétences

### Savoir-faire

Développement commercial	Négocier des solutions techniques ou financières avec un client  Concevoir et promouvoir une offre commerciale  Présenter et valoriser un produit ou un service  Développer et fidéliser la relation client
Recherche, Innovation	Coordonner les études techniques et les études de prix Superviser les tests de nouveaux produits
Management	Mettre en place des outils et des méthodes de travail collaboratif  Animer, coordonner une équipe

Pilotage et maîtrise des coûts	Suivre et relancer un client, gérer un compte client Gérer les relations avec les fournisseurs et les sous-traitants
Communication, Multimédia	Représenter sa structure lors d'un événement ou auprès d'instances de décision Établir un cahier des charges technique
Gestion administrative et comptable	Organiser et planifier une activité
Relation client	Analyser les besoins techniques d'un projet  Recueillir et analyser les besoins client  Gérer les retours des clients pour améliorer les services
Conception	Optimiser un processus industriel  Proposer des améliorations techniques continues  Adapter les spécifications techniques aux marchés
Prévention des risques	Évaluer les risques techniques des projets Émergent  Superviser la mise en œuvre de solutions techniques
Stratégie de développement	Planifier et suivre les échéances de projet Établir des partenariats pour la R&D Contrôler des indicateurs de performance, analyser et corriger des écarts
Qualité	Contrôler la qualité des produits finis
Communication	Mener des réunions techniques avec les équipes Convaincre, négocier
Data et Nouvelles technologies	Analyser, exploiter, structurer des données
Conseil, Transmission	Former les équipes aux nouvelles technologies
Maintenance, Réparation	Assurer la conformité aux normes industrielles
Protection des personnes et de l'environnement	<b>Réaliser une étude d'impact environnemental</b> Appliquer les normes liées au recyclage de matériaux
Organisation	Maintenir une veille technologique et réglementaire active Structurer, synthétiser des informations Documenter les procédures techniques pour les équipes
Gestion et contrôle	Élaborer, suivre et piloter un budget
Droit, contentieux et négociation	Négocier un contrat

### Savoir-être professionnels

Travailler en équipe

Organiser son travail selon les priorités et les objectifs

Faire preuve de rigueur et de précision

Faire preuve de leadership

#### Savoirs

Domaines d'expertise

Analyse de cycle de vie Anglais des affaires

Utilisation de logiciels de CAO/DAO

Logiciel de gestion clients

Progiciels de gestion intégrée d'entreprise (ERP)

Gestion de projets industriels

Techniques de négociation avancées

Planification stratégique

Analyse de rentabilité de projets Gestion des relations clientèle Mécanique, travail des matériaux Gestion des coûts et budgetisation

Éco-conception

Marketing / Mercatique

Développement de stratégies de fidélisation de la clientèle

Organisation de la chaîne logistique

Droit commercial

Cadre réglementaire environnemental

Normes ISO 14000

Gestion des risques industriels

Procédures de fabrication

Méthodes d'évaluation des fournisseurs

Normes qualité

Suivi de la réglementation industrielle

Procédures d'appels d'offres

Techniques professionnelles

Normes et procédés

Techniques commerciales

Techniques de reporting

# Contextes de travail

Ð	Conditions de travail et risques professionnels	Déplacements professionnels  Possibilité de télétravail  Travail en mode projet
Ö	Horaires et durée du travail	Travail selon un rythme irrégulier et des pics d'activité
<u>.</u> =	Publics spécifiques	Clientèle d'affaires
رق	Statut d'emploi	Salarié secteur privé (CDI, CDD)

## Secteurs d'activité

Industries